



Le Programme De Partenariat Inflectra

www.inflectra.com

2021

Table des matières

Le programme de Partenariat Inflectra	3
Les Partenaires Technologiques	4
Les Partenaires Solutions	5
Les Partenaires Formation	7
Autres Avantages	7

Le programme de Partenariat Inflectra

La clé de la stratégie d'Inflectra réside dans le développement d'un écosystème riche et solide de nos partenaires commerciaux et techniques pour aider les entreprises de toutes tailles avec leurs besoins dans un marché mondial en forte expansion.

Nous avons pleinement conscience que le succès des produits Inflectra est indissociable du succès des acteurs partenaires de l'écosystème Inflectra. Nous nous engageons donc à mettre en place les partenariats les mieux adaptés à chaque situation pour permettre de répondre aux spécificités de nos partenaires partout dans le monde et dans chacun de leurs domaines.

Afin de mieux assister chaque partenaire et ses domaines d'expertise avec les logiciels Inflectra, nous avons mis en place un nouveau programme de partenariat qui offrira désormais trois formules de partenariat. Les détails du programme sont présentés ci-dessous.

1. Les Partenaires Technologiques
2. Les Partenaires Solutions
3. Les Partenaires Formation

Les détails du programme sont présentés ci-dessous.

Les Partenaires Technologiques

Les Partenaires Technologiques collaborent avec Inflectra pour intégrer et fournir des solutions conjointes à leurs clients. Ces partenaires optimisent les solutions Inflectra grâce à des prestations de services techniques et par l'élaboration d'adaptateurs et d'outils d'interface.

Les Avantages

Remise partenaire	10%
Webinaires communs et co-marketing	✓
Marketing du partenaire lors d'événements organisés	✓
ou sponsorisés par Inflectra	✓
Présence sur le site web Inflectra	✓
Accès au portail Partenaires Inflectra	✓
Tarification privilégiée sur les produits Inflectra	✓

Les Partenaires Solutions

Ces partenaires sont des affiliés, des revendeurs, des consultants et des formateurs Inflectra qui fournissent et mettent en œuvre des solutions clients avec les produits Inflectra. Les Partenaires Solutions peuvent choisir leur niveau de participation:

Les Avantages

	Bronze	Argent	Or	Platine
Remise partenaire	10%	20%	25%	30%
Soutien commercial	✓	✓	✓	✓
Séminaires en ligne communs avec Inflectra	✓	✓	✓	✓
Événements exclusifs partenaires	✓	✓	✓	✓
Accès au portail Partenaires Inflectra	✓	✓	✓	✓
Certifications et badges		✓	✓	✓
Présence sur le site Inflectra		✓	✓	✓
Licences produits gratuites		✓	✓	✓
Personnalisation des prospects			✓	✓
Formation sur les ventes et outils Inflectra			✓	✓

Le Programme De Partenariat Inflectra

Ce type de partenariat implique la participation active des partenaires. Les Partenaires Solutions seront en mesure d'offrir le meilleur service à leurs clients en développant et améliorant leurs compétences grâce aux certifications Inflectra. Le niveau de participation est déterminé via un ensemble de qualifications:

Qualifications

	Bronze	Argent	Or	Platine
Volume de ventes Inflectra	-	\$	\$\$	\$\$\$
Présence Inflectra sur le site web du partenaire	-	1	2	5
Collaborateurs commerciaux certifiés Inflectra	-	1	2	5
Collaborateurs techniques certifiés Inflectra	-	-	1	2
Collaborateurs prévente/démo certifiés Inflectra	-			

Les Partenaires Formation

Le troisième type de partenariat est celui des partenaires pour la formation et l'implémentation des solutions Inflectra. Ces partenaires ont une connaissance approfondie des logiciels Inflectra et ont développé une relation solide avec Inflectra. Ce sont des partenaires de confiance qui ont prouvé leur capacité à aider les clients avec des solutions techniques plus avancées.

Les partenaires Formation aident les clients en offrant des services de conseil prévente, de mise en œuvre et d'installation et de formation. Ils sont en contact étroit et fréquent avec Inflectra pour se tenir informés des offres de l'entreprise et des dernières évolutions et fonctionnalités des produits.

Autres Avantages

Outre le programme de partenariat, Inflectra propose des outils adaptés à chaque partenaire pour l'accès aux informations et aux ressources Inflectra.

Badges de partenaire

Inflectra offre à ses partenaires un système de badges pour récompenser les réalisations et reconnaître les domaines d'expertise de chaque partenaire. Ce système permettra également aux clients d'Inflectra de trouver le partenaire sur le site Inflectra les partenaires dont les badges correspondent le mieux à leurs besoins.

Voici quelques-uns de nos badges:

1. Spira Academy-certified Partner / Partenaire certifié Académie Spira
2. Inflectra-certified Training Partner / Partenaire de formation certifié Inflectra
3. Enterprise-certified Partner / Partenaire spécifique à l'industrie
4. Industry and geography-specific Partner / Partenaire spécifique au pays



Le Programme De Partenariat Inflectra

Veillez consulter notre Guide du Partenariat si vous souhaitez plus d'informations sur les conditions d'obtention des badges.

Portail Partenaires

Le portail Partenaires Inflectra est un centre de communication et d'échange entre Inflectra et les partenaires, chaque partenaire peut aussi gérer et suivre depuis le portail l'ensemble de ses prospects, contrats et ventes. Un nouveau portail est en cours de réalisation, la nouvelle version intégrera des ressources éducatives et d'aide à la vente, ainsi que la consolidation et l'organisation des informations clientèle. Il comprendra également un générateur de devis et la possibilité pour les partenaires d'émettre eux-même des licences d'évaluations gratuites pour leurs clients.

Ce document contient des informations exclusives d'Inflectra

Retrouvez-nous sur
partnerships@inflectra.com

Founded in 2006, Inflectra is a market leader in software test management, test automation, application lifecycle management, and enterprise portfolio management space. The company is headquartered in the USA but has offices in over 12 countries. Known globally for its legendary customer support, Inflectra makes turn-key solutions that address many challenges in software testing and QA, test automation, and product lifecycle management. Its methodology agnostic software tools are used in regulated industries where portfolio management, requirements traceability, release planning, resource management, document workflow, baselining, and enterprise risk analysis are required. The company uses a concurrent pricing model for all its tools with unlimited products, projects, sprints, tests, API calls, included in a single price.